

/ ALTIOS accompagna l'espansione di Savino Del Bene S.p.A. in Francia

Fondata nel 1899 da Savino Del Bene a Firenze, l'azienda che porta il nome del fondatore è la principale multinazionale italiana di spedizioni che offre servizi di trasporto aereo, marittimo e terrestre e supporto logistico ai suoi clienti globali.

Nel corso dei suoi oltre 120 anni di storia, la multinazionale a conduzione familiare è rimasta fedele alle sue origini, fornendo soluzioni personalizzate per soddisfare le esigenze dei suoi clienti. Presente in oltre 60 Paesi, con 306 uffici e 5.300 dipendenti nei cinque continenti, Savino Del Bene S.p.A. continua a espandere la propria presenza a livello mondiale. Nel 2021, il fatturato annuo globale dell'azienda è stato di 4,5 miliardi di euro.

Sfida

All'inizio degli anni '90, Savino Del Bene ha aperto il suo primo ufficio a Parigi, in Francia, come parte dell'espansione internazionale dell'azienda iniziata negli anni '50 dal figlio del fondatore Alessandro Del Bene. L'azienda ha continuato a espandersi in Francia, aprendo successivamente uffici a Lione e Bordeaux.

"È diventato evidente che per far crescere la nostra attività in Francia dovevamo avere una forte presenza nei due principali porti marittimi, Le Havre e Marsiglia", ha dichiarato Gianni Bachini, amministratore delegato di Savino Del Bene per Spagna, Portogallo e Francia.

"Sapevamo che l'approccio più rapido all'espansione nel mercato francese sarebbe stato l'acquisizione". Ma per farlo bisognava trovare il partner giusto e, cosa altrettanto importante, soddisfare i complessi requisiti legali francesi. "Dovevamo pensare alla maniera francese", ha commentato Bachini.





- / **Fondata nel 1899**
- / **Sede centrale:** Firenze, Italia
- / **Dipendenti:** 5,300 dipendenti
- / **Presente in** oltre 60 Paesi
- / **Uffici:** 306
- / **Fatturato annuo:** €4.5 miliardi di euro
- / **Servizi di spedizione internazionale e di supporto logistico**

Soluzione

Nel 2021, la Savino Del Bene aveva avviato i primi colloqui con l'agente marittimo marsigliese Alpeina Shipping. Attraverso il suo rappresentante legale, CastaldiPartners, la società si è rivolta al team di Altios Corporate Finance in Francia durante la fase iniziale del progetto di acquisizione.

"Fin dall'inizio sapevamo di aver bisogno di una società francese affermata nel settore delle fusioni e acquisizioni (M&A) che ci guidasse attraverso le fasi critiche di finanziamento, negoziazione e legali", ha commentato Bachini. "Anche se avevamo già esperienza nella gestione di acquisizioni internazionali, i requisiti unici del mercato francese ci hanno fatto desiderare un team in loco in grado di comprendere le nostre esigenze e di aiutarci a colmare il divario linguistico e di cultura aziendale".

Dopo aver acquisito con successo Alpeina Shipping nell'ottobre 2021, Savino Del Bene ha chiesto nuovamente l'aiuto di Altios Corporate Finance per proseguire la sua espansione in Francia e in Europa.

"Le Havre è un porto importante in Francia e una parte fondamentale della nostra strategia di crescita. Per questo era fondamentale trovare la società giusta che si adattasse al nostro modo di lavorare e di operare e che fosse aperta a un'acquisizione", ha sottolineato Bachini.

Il team di Altios ha iniziato il secondo progetto di M&A per Savino Del Bene conducendo un'analisi di mercato completa e selezionando i potenziali candidati all'acquisizione.

"Il nostro team in Francia è stato in grado di colmare il divario culturale comprendendo i requisiti unici di ciascuna parte", ha dichiarato Alexandre Kaplan, direttore M&A di Altios per l'Europa.

Dopo il successo dell'incontro iniziale di presentazione, Altios ha guidato le fasi successive del progetto di fusione e acquisizione. "Abbiamo assistito entrambe le parti, TRAMAR e Savino Del Bene, nelle trattative e nella firma della lettera d'intenti (LOI), nel coordinamento della due diligence e nel closing", ha commentato Kaplan.

Risultati

Alla fine del 2021, Savino Del Bene aveva incrementato il proprio fatturato sul mercato francese di oltre 50 milioni di euro grazie alle due acquisizioni di successo. "Portando TRAMAR e Alpine Shipping all'interno della nostra famiglia, abbiamo potuto espandere la nostra rete europea e la nostra presenza in Francia e nei porti marittimi strategici", ha dichiarato Bachini.

Nel corso delle due acquisizioni, Altios ha sviluppato una stretta collaborazione con il team di Savino Del Bene. Questo forte approccio di partnership ha garantito che tutte le parti coinvolte nel processo di fusione e acquisizione fossero parte integrante del processo.

"La lingua e le norme culturali possono rappresentare un ostacolo importante per le acquisizioni. Tuttavia, l'approccio innovativo di Altios in materia di fusioni e acquisizioni ci ha permesso di accrescere la nostra presenza in Francia e di garantire una transizione agevole di Tramar e Alpine Shipping all'interno della nostra struttura commerciale e della nostra cultura aziendale", ha commentato Bachini.

Contatto



/ Alexandre Kaplan

M&A Director
ALTIOS Corporate Finance
a.kaplan@altios.com